

SI L'ACTUALITÉ DU GROUPE UEM POUR LES ENTREPRISES PROCHES

n° **13**
OCTOBRE
2021

Radiochimie et Oncologie à
recherche et de production d'éléments
aire, en chimie et en biologie.

ARRONAX Accélérateur de médecine nucléaire



ACTUALITÉS

Nos services de
performance énergétique



NOS CLIENTS ONT DU TALENT

Marcotullio, organisateur
d'émotions

Bientôt la 5^{ème} période des CEE : quels impacts pour vous ?

La 4^{ème} période du dispositif des Certificats d'Économies d'Énergie (CEE) se terminera le 31 décembre 2021. Même si certains textes législatifs sont encore attendus, nous avons une vision assez précise des caractéristiques de la 5^{ème} période (du 1^{er} janvier 2022 au 31 décembre 2025).

Cette 5^{ème} période sera marquée par un nombre accru de contrôles sur sites pour s'assurer de la qualité des travaux. Le Groupe UEM est à vos côtés pour vous accompagner dans le choix des matériels et soutenir financièrement vos investissements, y compris sur des opérations innovantes.

Votre chargé d'affaires UEM peut vous conseiller en amont des travaux (avant de passer commande à votre prestataire) afin de s'assurer de leur éligibilité au dispositif CEE.



Un nouveau partenariat avec l'UIMM Lorraine



L'Union des Industries et Métiers de la Métallurgie Lorraine (UIMM) représente 80 % des salariés du secteur dans la région (51 000 employés) et fédère des entreprises de toutes tailles et de nombreux domaines : automobile, cycle, aéronautique et spatial, électronique et numérique, ferroviaire, mécanique et métallurgie... « Notre syndicat a à cœur de répondre concrètement aux besoins de ses adhérents, et en matière d'énergie, il y a de vrais enjeux pour nos entreprises à obtenir une information claire, juste et objective » explique Vanessa Chamak, responsable territoriale Lorraine Nord pour l'UIMM.

Pour faire bénéficier, aux adhérents UIMM, de réponses et de conseils fiables sur toutes les questions de performance énergétique, UEM a déjà organisé plu-

Des douches très économiques !

Pour accompagner ses clients dans leurs économies d'énergie, le Groupe UEM a la possibilité de financer totalement certains de leurs équipements sanitaires, dans le cadre du dispositif des Certificats d'Économies d'Énergie.



Au premier semestre 2021, une opération initiée par le groupe a ainsi permis aux clients des secteurs de l'hôtellerie, hôtellerie de plein air, salles de sport... de s'équiper gratuitement en pommes de douche et mousseurs et ainsi de réaliser jusqu'à 65 % d'économie d'eau chaude sanitaire.

Face au succès de son initiative, UEM a élargi sa proposition à d'autres acteurs de ces secteurs. Résultat : à ce jour, ce sont plus de 22 000 pommes de douche et 26 000 mousseurs qui ont été livrés à près de 300 établissements.

Avec cette opération, le Groupe UEM conforte son engagement en faveur de la transition énergétique et participe ainsi aux efforts d'économies d'énergie en s'appuyant sur son savoir-faire.

sieurs ateliers thématiques depuis ce printemps : conseils d'optimisation des dépenses énergétiques, fonctionnement des Certificats d'Économies d'Énergie, comment concilier économies d'énergie et politique environnementale. Les entreprises ont répondu présentes à ces premiers rendez-vous, organisés en visioconférence ; d'autres sont à venir sur des thématiques plus techniques.

« UEM peut aussi conseiller les adhérents de l'UIMM Lorraine pour des projets qui touchent à l'énergie (compresseurs, panneaux photovoltaïques...) et vérifier si des travaux sont bien éligibles aux Certificats d'Économies d'Énergie » explique Stéphane Mouton, expert UEM de ce secteur. « L'UIMM et UEM ont cette volonté commune de faire performer les entreprises et notre Charte du Rebond industriel privilégie le soutien à l'économie régionale » précise Vanessa Chamak. « C'était une raison supplémentaire de se rapprocher de l'énergéticien local, proche et très à l'écoute de nos besoins ».

À VOTRE SERVICE !

Pour accompagner vos recherches d'économies d'énergie, maîtriser vos coûts et améliorer votre performance, votre énergéticien propose des services adaptés à vos besoins. Cette offre multiple s'appuie sur une excellente connaissance des process industriels et des installations électriques.



Objectif Bâti : avant de rénover ou d'investir



Le diagnostic énergétique de vos locaux, de vos process, de vos équipements... est un préalable indispensable à tous travaux de rénovation. Après compilation des données techniques et financières, il vous permettra d'identifier les gisements d'économies possibles et de hiérarchiser les actions à mener, selon leur temps de retour sur investissement ou leur gain en énergie.

Le Groupe UEM a choisi la solution BAO Promodul® pour établir ce bilan. Il peut également vous accompagner pour vos travaux et leur financement et suivre vos futures consommations énergétiques.

Objectif Supervision : pour suivre vos consommations de près

En ayant accès, en temps réel, aux courbes de consommation de votre site, vous pouvez suivre et analyser précisément vos consommations d'électricité. Grâce à ce service, accessible depuis un navigateur internet et sécurisé, vous identifiez vos pics de consommation, d'éventuelles dérives de consommation, une surconsommation d'énergie réactive. Vous êtes également alerté en cas de dépassement de puissance. Ce service vous permet de piloter ou de comparer les données de plusieurs sites et d'améliorer vos performances énergétiques.

Objectif Réactif : pour diminuer vos factures d'électricité en améliorant vos installations

Compenser l'énergie réactive produite par vos équipements, permet de diminuer son impact sur le plan technique et financier. Par exemple, vous augmentez la durée de vie de vos transformateurs et équipements d'alimentation ainsi que leur sécurité et leur rendement, vous réduisez la puissance souscrite et/ou réalisez des économies grâce à la baisse des pénalités potentiellement facturées pour des sites alimentés en HTA. L'analyse de votre installation électrique permet de définir la puissance et le type de batteries de condensateurs à mettre en place sur vos installations électriques.

→ Parlez-en à votre chargé d'affaires dédié, il saura vous conseiller sur ces prestations à haute valeur ajoutée.

Et aussi

- Votre chargé d'affaires vous accompagne dans vos investissements grâce au dispositif des Certificats d'Économies d'Énergie (CEE) ou dans vos projets de mobilité électrique.
- Sur son territoire historique, UEM vous propose également le dépannage de vos installations électriques, l'entretien de vos postes Haute Tension et de vos sous-stations de chauffage urbain.



ACCÉLÉRATEUR DE MÉDECINE NUCLÉAIRE

Le cyclotron de Saint-Herblain, près de Nantes, est un haut-lieu de la recherche pour le diagnostic et le traitement très ciblés des cancers. Derrière ce fleuron de la médecine nucléaire, il y a des femmes et des hommes, de nombreux partenaires, mais aussi un fournisseur d'énergie.

Le GIP ARRONAX exploite le premier accélérateur de particules de ce type au monde, par son intensité et les caractéristiques de son énergie. Construit en 2008, ce cyclotron propose aujourd'hui des prestations allant de la recherche fondamentale à la préparation de produits radiopharmaceutiques pour des essais cliniques.



Cécile Bourdeau, Directrice adjointe du GIP ARRONAX

« Notre principale activité est la production de nouvelles molécules radioactives qui vont être ciblées sur les tumeurs cancéreuses » explique Cécile Bourdeau, radio-pharmacienne et Directrice adjointe du GIP ARRONAX. « Elles sont utilisées en imagerie à des fins de diagnostics, mais aussi injectées aux patients comme traitement, avec une action spécifique,

plus efficace et moins irradiante. La médecine nucléaire est encore jeune, mais elle complète les traitements oncologiques habituels, pour détecter des

tumeurs cachées, les traiter en limitant les effets indésirables, pour aller vers une médecine personnalisée ».

Le meilleur du public et du privé pour vaincre la maladie

Constituée sous forme de Groupement d'Intérêt Public (GIP), cette plateforme de recherche coopère à la fois avec des partenaires publics de la recherche, des laboratoires et des industriels privés. Son terrain de jeu est international, puisque seuls quatre cyclotrons de ce type existent dans le monde. Pour financer ses recherches et sa croissance, le GIP ARRONAX développe aussi la production d'une molécule radioactive de routine utilisée dans le diagnostic de l'insuffisance cardiaque. « Nos effectifs comptent 60 chercheurs, ingénieurs, spécialistes de la qualité, techniciens de production, de maintenance, de sécurité... en majorité salariés du GIP, mais aussi des collaborateurs mis à disposition par nos partenaires et des étudiants qui viennent mener des projets de recherche », précise Cécile Bourdeau.



Contrôle qualité dans l'un des laboratoires du GIP ARRONAX

Unique en Europe

Arronax signifie "Accélérateur pour la Recherche en Radiochimie et Oncologie à Nantes Atlantique", c'est aussi un clin d'œil au Professeur Aronnax de Jules Verne, natif de Nantes.

Cet accélérateur de haute énergie (70 MeV*) et de haute intensité est unique en Europe. Il a 3 « petits frères » à Indianapolis et Bunker Hill (USA) et Moscou (Russie). Un cinquième est en cours de construction en Afrique du Sud.

* Mégaélectronvolt



Les radiochimistes d'Arronax opèrent à l'aide d'un bras télémanipulateur

Construire l'avenir

Depuis une dizaine d'années, la présence du cyclotron a créé une grande dynamique et accéléré les projets de recherche en radiopharmacie dans l'Ouest. Un résultat qui justifie les ambitions de croissance du GIP. « La structure occupe 50% d'une parcelle de 10 000 m². Cela laisse des possibilités pour construire de nouveaux laboratoires et des locaux tertiaires » explique Julien Orsonneau, responsable d'exploitation du site. Au-delà du bâti, il gère aussi les contrats d'énergie et apprécie de pouvoir se reposer sur un fournisseur de confiance. « énergem a remporté ce marché, suite à un premier appel d'offres en 2016. Notre fournisseur précédent brillait par son inertie. Là, nous avons découvert une toute autre relation, très proactive, très transparente, avec beaucoup de professionnalisme ». Un beau compliment pour Barbara Collin, sa chargée d'affaires énergem.

Un vrai partenaire énergie

« C'est rare d'avoir un tel relationnel avec un acheteur public » confie celle qui suit les contrats d'énergie d'Arronax avec beaucoup de rigueur.



Barbara Collin, chargée d'affaires énergem et Julien Orsonneau, responsable d'exploitation du GIP ARRONAX

Le boum de la médecine nucléaire

- La médecine nucléaire est aujourd'hui présente dans **10 000 hôpitaux à travers le monde.**
- Chaque année, **35 millions de personnes** sont diagnostiquées ou soignées grâce à elle.
- Dans les pays occidentaux, **près d'une personne sur deux aura recours à la médecine nucléaire** au cours de sa vie.

« Dès le départ, nous avons optimisé les contrats d'électricité en analysant les courbes de charge. J'alerte aussi mon client quand il y a une opportunité à saisir sur le marché de l'énergie. Avec une consommation annuelle de 2,7 GWh, c'est un client qui apprécie nos conseils pour réaliser des économies ». Barbara est aussi très à l'écoute des soucis d'alimentation du réseau : « Même si les micro-coupures ne sont pas du ressort d'énergem, je peux questionner le Gestionnaire du Réseau de Distribution électrique pour obtenir des explications techniques ».

Un recours précieux dans une activité très sensible aux coupures, qui peuvent endommager le matériel ou les outils de mesure. « Quand on gère un site de cette taille, on ne peut pas passer son temps à étudier des chiffres et des tableaux de consommation. Je sais que je peux compter sur un prestataire très présent. Ça me tranquillise ! » conclut Julien Orsonneau.

LE GIP ARRONAX EN CHIFFRES

- **45 M€** d'investissements
- **25** partenaires académiques et **14** partenaires industriels
- Plus de **200** publications scientifiques et **50** thèses
- **100** doses de médicaments expérimentaux produites depuis mi-2018
- **400 000** patients bénéficiaires des produits



ORGANISATEUR D'ÉMOTIONS

Marcotullio, c'est la référence dans le Grand Est en matière de traiteur organisateur de réceptions. Durement touchée par la crise sanitaire, l'entreprise familiale mise sur ses valeurs, sa créativité et son nouvel outil de travail pour se réinventer.

Les parents ont créé l'entreprise en 1967, en banlieue de Nancy. Des boutiques de charcutier-traiteur à la PME actuelle, l'histoire a pris de l'ampleur avec les enfants. Alain, le Meilleur Ouvrier de France charcutier-traiteur, Sylvie, la gestionnaire et Hervé, le pâtissier à la tête de la production. Aujourd'hui leader de la restauration événementielle dans le Grand Est, Marcotullio maîtrise toute une chaîne de métiers pour prendre en charge l'inauguration du Centre Pompidou-Metz, la venue du Dalaï Lama ou du Président de la République, le mariage de Jean d'Orléans, le G7 environnement ou encore les 12 000 repas du Moselle Open. « La production est le nerf central de notre métier pour créer des mets raffinés et originaux, mais nous gérons aussi la logistique, le personnel des réceptions, la décoration des lieux et même la proposition de 3 sites classés (un château, une abbaye, un musée) pour organiser des événements privés » explique Sylvie Marcotullio.

Des événements responsables

En 2018, l'implantation d'un nouveau laboratoire à Louvigny (Moselle), positionné stratégiquement entre Nancy et Metz, permet à l'entreprise de se développer jusqu'à organiser quelque 2 000 réceptions en 2019. « Dès la conception de cet outil de travail, nous avons réfléchi à réduire nos consommations d'énergie et améliorer les conditions de travail ». Eclairage LED lumière du jour, fluides écologiques pour la production de froid, récupération de l'énergie des groupes froids pour chauffer l'eau... ont bénéficié de l'aide des



Le laboratoire du site de Louvigny

Certificats d'Économies d'Énergie pour financer, en partie, 3 millions d'euros d'investissements. Consciente de l'impact écologique des événements, l'entreprise place la Responsabilité Sociale et Sociétale au cœur de ses préoccupations et a obtenu la certification ISO 20 121 des événements responsables. « Nous avons mis en place un calculateur d'émissions de gaz à effet de serre, nous privilégions les fournisseurs locaux, nous sourçons nos produits en circuits courts, nous valorisons tous nos déchets, nous travaillons avec des Centres d'Aide par le Travail pour la blanchisserie et le boitage de nos plateaux repas, nous sommes engagés en faveur de l'apprentissage et de la diversité... c'est notre philosophie pour pérenniser notre activité ».



L'outil de production à Louvigny

La crise trouble-fête

Mais dans le secteur, la crise sanitaire a frappé fort, avec près de 18 mois d'arrêt ou de très net ralentissement de l'activité. Le chômage partiel et l'exonération de charges sociales n'ont pas suffi à enrayer une baisse de chiffre d'affaires de 80 %. « Dans un premier temps, il a fallu vider nos frigos et nos stocks » se souvient Sylvie. « Nous avons distribué des repas à la Banque Alimentaire, offert des plateaux pour les soignants et nous avons mobilisé nos équipes pour soutenir des cantines qui étaient en effectif réduit. Cette crise a renforcé notre solidarité et notre résilience. Nous avons d'ailleurs formé tout notre personnel à cette capacité à surmonter le choc ». Pour assurer l'avenir, Marcotullio a aussi réfléchi à se diversifier en utilisant son savoir-faire comme sous-traitant pour des lieux sans restaurant ou pour des épicerie fines.

Un fournisseur d'énergies à l'écoute

Lors de la crise sanitaire, il a aussi fallu stopper l'hémorragie des charges fixes. Grâce à un rendez-vous en visioconférence avec Angelo Pignatone, chargé d'affaires UEM, les contrats de gaz et d'électricité ont pu être analysés et adaptés, alors qu'une grande partie du matériel était à l'arrêt. « Cela a permis de soutenir mon client dans cette période difficile » se réjouit Angelo. « Nous avons vraiment eu un accompagnement de notre fournisseur d'énergies. Ce n'est pas seulement un logo en haut de la facture ! Notre chargé d'affaires vient sur place régulièrement. Il est proactif, et dans la difficulté, nous avons trouvé de l'écoute, de la disponibilité et des solutions... Grâce à cette confiance, je me laisse porter par ses conseils sur toutes les questions d'énergie ! » indique Sylvie.

Depuis la rentrée, avec la reprise timide des mariages, de quelques événements tels Mondial Air Ballon ou Moselle Open et des rencontres

sportives, Marcotullio reprend des couleurs et espère un retour à la normale de son activité pour 2022, car dans le secteur de l'événementiel, les choses se programment bien en amont. « Quand une entreprise porte votre nom, on se bat tous les jours pour garder son image intacte. Nous sommes réputés pour nos concepts très originaux, nos événements, privés ou professionnels, sur mesure... c'est notre marque de fabrique et notre esprit de famille de créer de l'émotion » conclut Sylvie.



Sylvie Marcotullio, co-gérante de l'entreprise en charge de la gestion financière et administrative, et Angelo Pignatone, chargé d'affaires UEM

MARCOTULLIO EN CHIFFRES*

- 8,5 M€ de chiffre d'affaires
- 87 salariés équivalents temps plein
- 4 600 m² de laboratoire
- 2 000 réceptions par an, plus de 180 000 repas

* Chiffres 2019

L'ART DE LA POSE

Dans la famille Nasso, la céramique est une histoire de famille. Ce nom est d'ailleurs une référence en Moselle, dans le Grand Est et au Luxembourg. Rencontre avec des artisans chefs d'entreprise, animés par l'amour du travail bien fait.

CAP de carreleur-mosaïste en poche, Giuseppe Nasso lance son activité en 1967. Il a 18 ans !

Son fils David, encore plus pressé de mettre la main dans la colle, rejoint son père comme apprenti dès l'âge de 13 ans. Il poursuit ensuite sa formation jusqu'au brevet de compagnon. « L'envie de progresser ne m'a jamais lâché, la passion de la céramique non plus. Depuis 37 ans, je n'ai pas l'impression de travailler, je prends les choses avec la même décontraction ». Une sérénité qui doit sans doute beaucoup à une gestion partagée avec son jeune frère Joffrey, qui a rejoint l'aventure familiale en 2008.



Maîtriser toute la chaîne

Spécialiste de la pose de revêtements, l'entreprise se développe en 1998, avec la construction dans la zone commerciale de Jouy-aux-Arches, d'un showroom de 400 m². L'activité de négoce repose sur plusieurs milliers de références, parmi les plus



8 Le showroom de 400 m²



Laurent Back, chargé d'affaires UEM et David Nasso

grandes marques de céramique, françaises, italiennes ou espagnoles. Un second bâtiment de 250 m² abrite également 3 lignes de production Ferrari & Cigarini pour façonner des pièces sur-mesure. Nasso Carrelages compte aujourd'hui 70 salariés pour un chiffre d'affaires de 6 M€. « Notre clientèle est d'abord professionnelle, avec des entreprises générales de bâtiment, des collectivités, des établissements publics. Ils signent pour le conseil, le sérieux et la qualité de nos prestations. Notre notoriété s'est construite par le bouche à oreille et les clients particuliers sont de plus en plus nombreux » se réjouit David Nasso. « Être fidèle à sa réputation, c'est obligatoire quand on affiche son nom en grand sur un magasin et sur une quarantaine de véhicules qui sillonnent la région ! ».

« Faire du business avec le cœur »

Pour sa fourniture d'énergie (65 MWh/an), l'entreprise fait confiance à UEM, acteur historique et régional, lui aussi. « Je ne déplace jamais mes pions par économie, je veux d'abord une relation qui fonctionne, avec une personne en face de moi » explique David Nasso. « Avec Laurent Back, mon chargé d'affaires UEM, j'ai trouvé un interlocuteur disponible, très investi dans son métier, qui sait répondre à nos questions, trouver des solutions, mais aussi être pro-actif par ses conseils. Nous avons la même façon d'exercer notre métier ! » Laurent Back, maintes fois recommandé par David Nasso auprès de ses propres clients, apprécie, lui-aussi, cette relation « très humaine, très ouverte et basée sur la confiance ». Il se tient prêt à accompagner l'entreprise dans ses projets de rénovation immobilière et sa recherche d'efficacité énergétique.